

Serto AG: Kanban als Wettbewerbsvorteil

Eventsponsor

HASLERSTIFTUNG

Themensponsoren



Sponsoren



Medienpartner

Handelszeitung

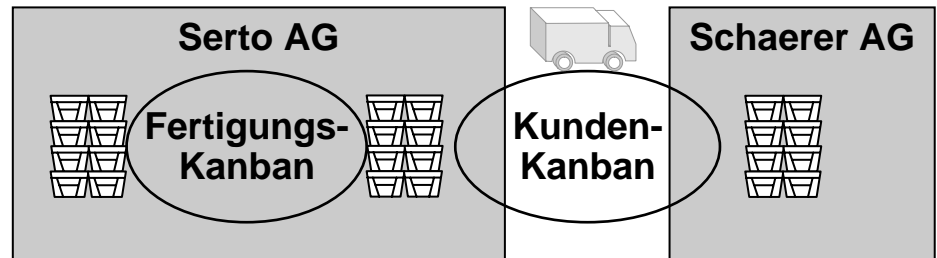
- **Hauptprodukt:**
 einzigartige, radial montierbare Rohrverbindung
- **Komplettsysteme im Bereich Rohrverbindungen und –dichtungen**
- **Hauptsitz in Aadorf mit rund 140 Mitarbeitern**
 - **Tochtergesellschaften in Deutschland, Frankreich, Grossbritannien und Italien**
 - **über 60 Vertretungen europaweit**



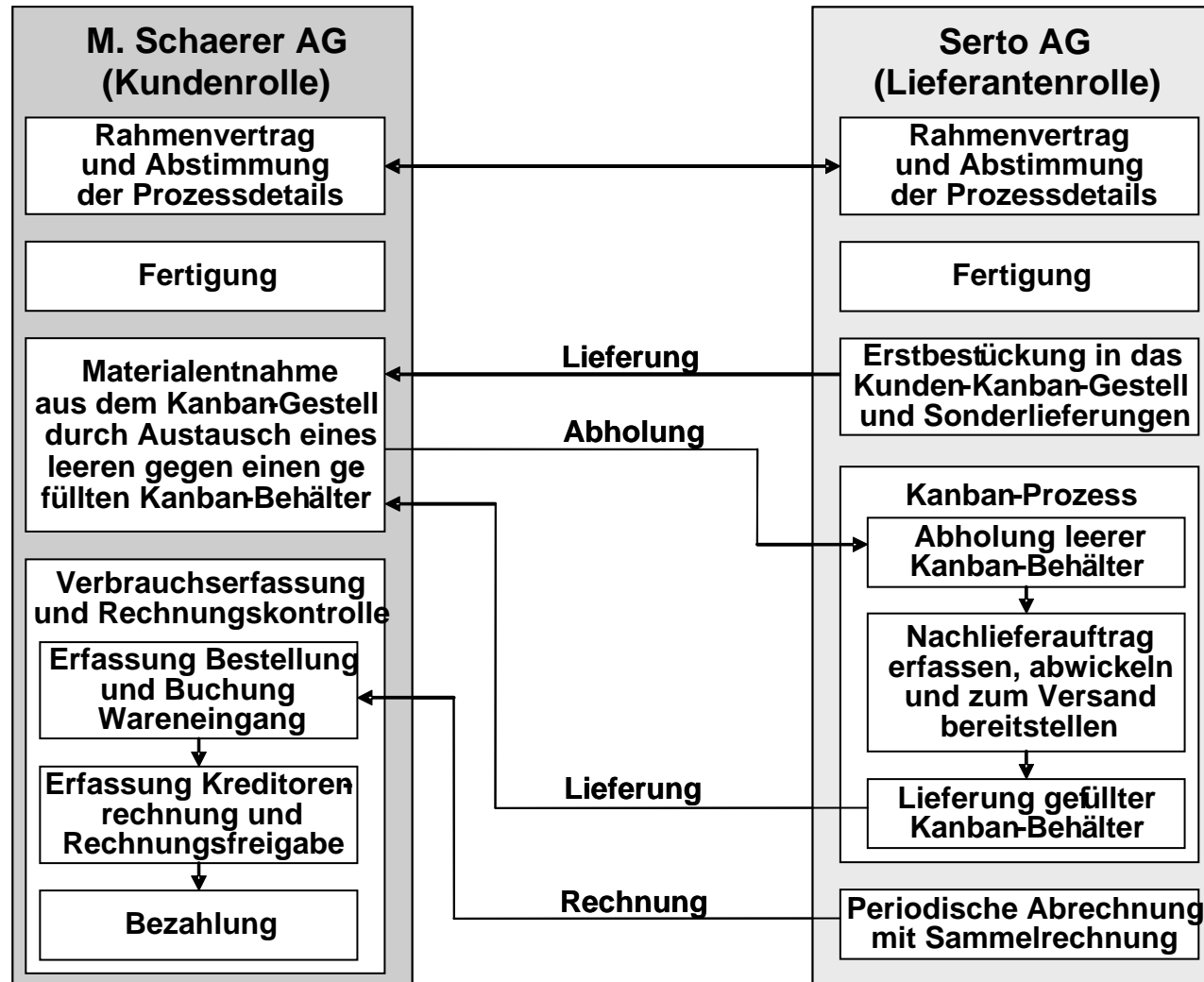
- **Serto AG liefert an Kaffeemaschinenhersteller Schaerer AG ca.**
 - **~ 200 verschiedene Produkte**
 - **~ 500'000 Rohrverschraubungen / Jahr**
 - **~ CHF 800'000.- / Jahr insgesamt**

- ➔ **~ 730 Einzelbestellungen**
- ➔ **~ CHF 100.- Aufwand / Bestellung**
- ➔ **unbefriedigend hoher Kunden-Lagerbestand**

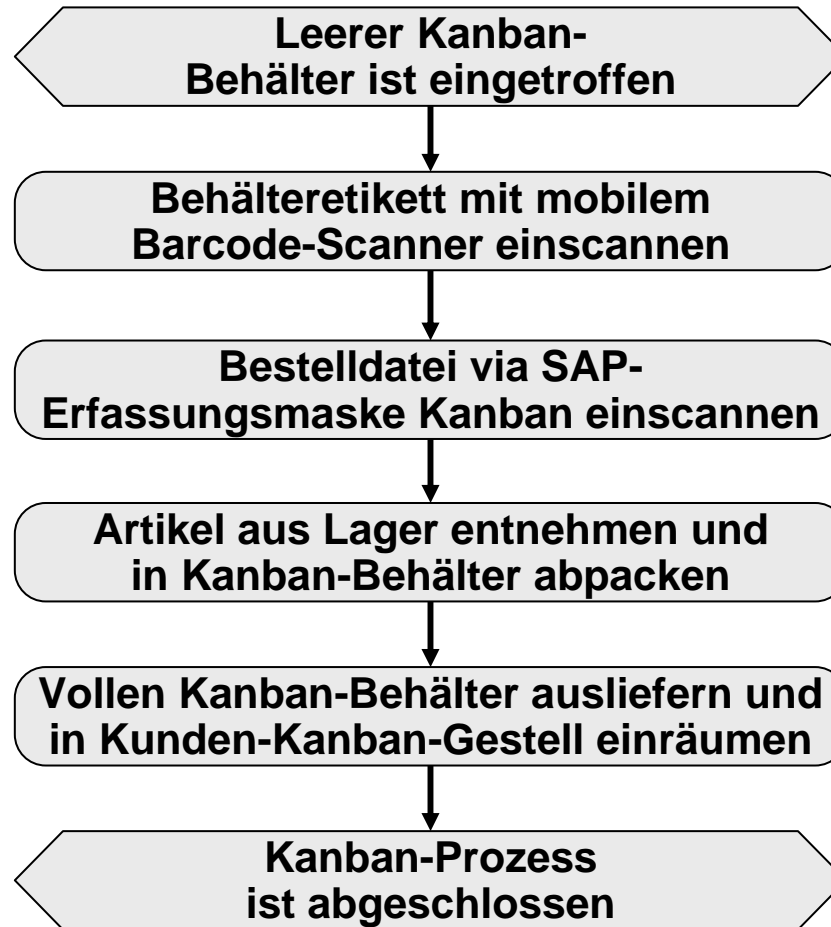
- Nachschubmethode über einfache Regelkreise, meist über Behälter gesteuert
- Pull-Prinzip
- Mengen orientieren sich am Verbrauch
- Vorteile
 - Reduktion der Lagerbestände
 - Geringerer Kapitalbedarf
 - Geringerer administrativer Aufwand
- Nachteile
 - Übergeordnete Transparenz
 - Bestandsführung



Kanban-Dienstleistung der Serto AG



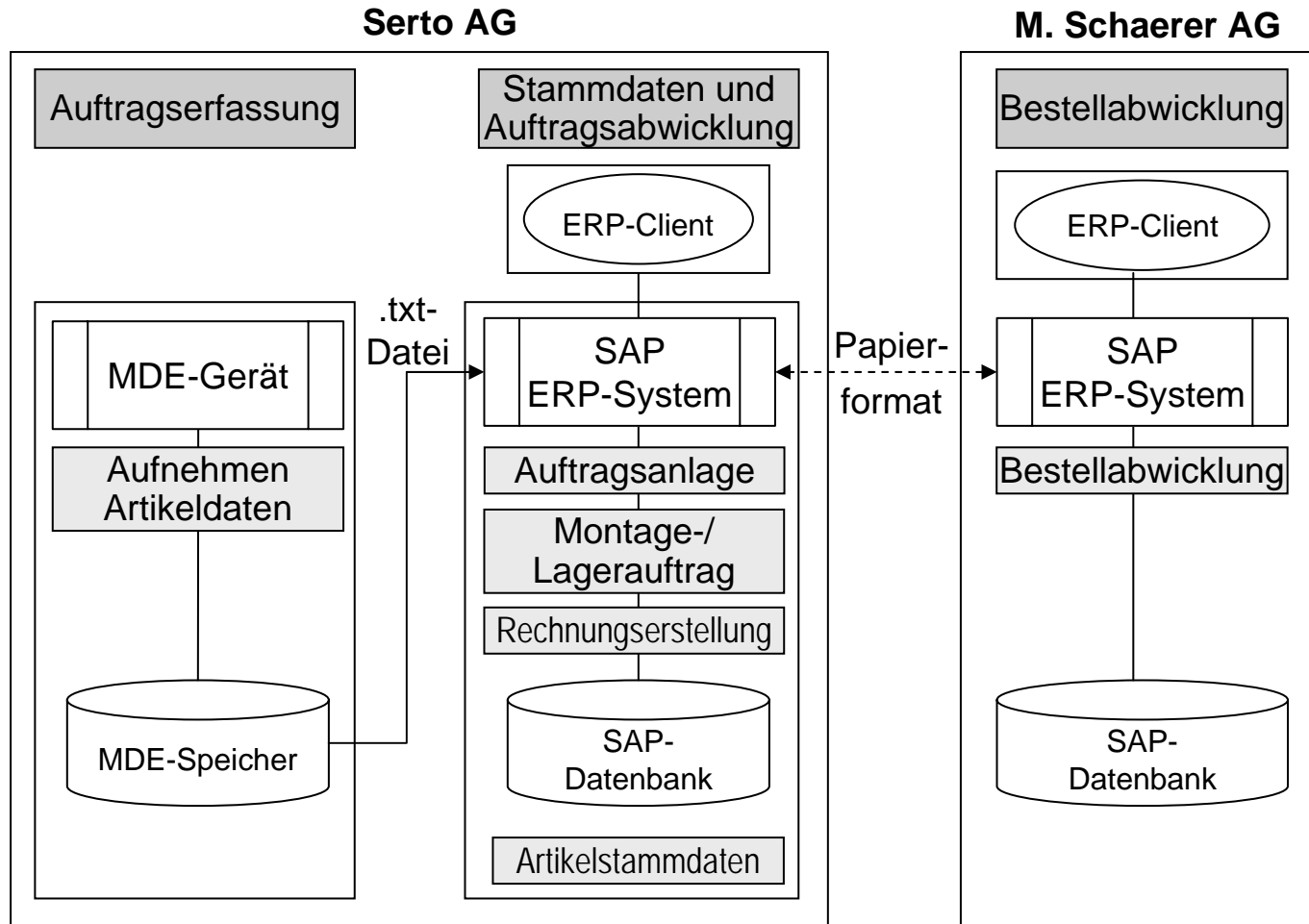
Der Kanban-Prozess



Einscannen der Kanban-Behälter



SAP basierte Anwendungslandschaft



- **Grosse Nutzerakzeptanz sowohl auf Kunden- wie Lieferantenseite**
- **Keine prozessspezifischen Zusatzkosten auf Grund der konsequenten Verwendung von SAP-Standards**
- **Reduktion der administrativen Kosten,
Steigerung des Umsatzes dank besserer Dienstleistung**
- **Intensivierung der Kundenbeziehung mit der Schaerer AG**
- **Voraussetzung für eine solche Lösung ist:**
 - **Enge Zusammenarbeit mit dem Kunden**
 - **Grosses Vertrauensverhältnis**
 - **Win-Win-Situation**

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Gerne beantworten wir jetzt Ihre Fragen.

Eventsponsor

HASLERSTIFTUNG

Themensponsoren



Sponsoren



Medienpartner

Handelszeitung

